



3Elmas



SAYI: 5

NİSAN 2015

MITSUBISHI KONSEPT XR-PHEV II VE YENİ L200 CENEVRE'DE!





Değerli Mitsubishi Ailesi,

Yılın ilk çeyreği, otomotiv sektörü açısından oldukça hareketli geçti. Bu dönemde yüzde 50 oranında büyüme gösteren pazara kıyasla, Mitsubishi olarak daha hızlı bir tempoya ulaştık ve toplam pazarda yüzde 80 büyüme elde ettik.

2015 yılı 1. çeyrek sonuçları, pick-up pazarındaki güçlü oyuncumuz Mitsubishi L200'ün, 1.232 satış adediyle; yüzde 42,7 gibi rekor pazar payına ulaşarak liderliğini koruduğunu gösteriyor. Hafif kamyon pazarında yer alan Canter, yılbaşından bu yana yüzde 28 pazar payıyla satışlarını artırmaya devam ediyor. 2015 yılında, Canter'in yüzde 70 civarında büyüme elde etmesini hedefliyoruz. İlk çeyrekte gördüğümüz satış rakamları bu hedefimizi destekler nitelikte.

2015 yılına dair bir diğer hedefimiz ise; otomobil satışlarını artırmak. Autoshow Fuarı'nda ASX dizel lansmanımızı gerçekleştireceğiz. B segmentindeki sedan otomobilimiz Mitsubishi Attrage ile de satış rakamlarımızı artıracacağız. Önümüzdeki dönemde TV reklamları ve test sürüş etkinliklerimizle sürücülerin gözü önünde olmaya devam edeceğiz.

MITSUBISHI L200 ZİRVEYİ KİMSEYE KAPTIRMIYOR



2014 yılını, Mitsubishi L200 ile pick-up segmentinin lideri olarak kapatan Temsa Motorlu Araçlar, yeni bir rekora daha imza attı. 2015 yılının ilk üç ayında Mitsubishi L200, 1.232 satış adedine ulaşarak; %42,7 pazar payı ile pazar liderliğini güçlendirmeye devam ediyor.

Otomotiv sektörü açısından oldukça hareketli geçen yılın ilk çeyreğinde, pazar %50 oranında büyüme gösterirken; Mitsubishi L200 ise pazardan daha hızlı bir tempoya ulaşarak; toplam pazarda %80 büyüme elde etti.

Bir yıl önce uygulamaya aldığımız "Distribütörlükte Mükemmellik" projelerimizin bir kısmı meyve vermeye başladı. Filo operasyonu, satış sonrası hizmetleri, bayi geliştirme ve iletişim alanlarında yeni projeler geliştirmeye ve uygulamaya devam ediyoruz. Mitsubishi ailesi olarak kendi aramızdaki bilgi akışını daha etkin hale getirmek için 3 Elmas Portalı'nı kullanmaya başladık. Böylece hem daha iyi iletişim kuracağız hem de daha donanımlı satış ve servis ağına sahip olacağız.

Geçtiğimiz ay yaşadığımız bir diğer önemli gelişmeyi de sizlerle paylaşmak isterim. 85. Cenevre Uluslararası Otomobil Fuarı'nda Mitsubishi Konsept XR-PHEV II ile en fazla dikkat çeken markalardan biri olduk. Fuarda, Avrupa ve Türkiye'de yılın 2. yarısında satışa sunulacak 5. nesil L200'ümüz büyük ilgi gördü. Burada basın ile bir araya geldik ve çok olumlu geri bildirimler aldık. Yeni Mitsubishi L200'ü, Haziran'da Avrupa'da küçük bir basın grubuna, Ağustos ayı sonunda da sizlere tanıtmayı planlıyoruz.

Bu rakamlar ve çalışmalar ışığında önümüzdeki dönemde de birbirinden güç alan ekibimizle yeni başarılarla imza atmak dileğiyle...

Eşref Zeka

Temsa Motorlu Araçlar Genel Müdürü

Mitsubishi L200, 2015 yılının ilk çeyreğinde, 1.232 satış adedi ve %42,7 pazar payı ile kendi segmentinde bir rekora imza attı.

Türkiye'de satışa sunulduğu günden bugüne 60.000 adetten fazla satarak hem bireysel hem de filo kullanıcılarının vazgeçilmez pick-up aracı haline gelen Mitsubishi L200, yılın ikinci yarısında yenilenerek Türkiye pazarına girecek.

Temsa Motorlu Araçlar, Mitsubishi L200 ile 2015 yılını da pazar lideri olarak kapatmayı hedefliyor.

MITSUBISHI, KONSEPT XR-PHEV II VE YENİ L200 İLE CENEVRE'DE DİKKATLERİ ÜZERİNE ÇEKTİ

Mitsubishi Motors, 85. Cenevre Uluslararası Otomobil Fuarı'nda tanıttığı Konsept XR-PHEV II konsept modeli ve yılın ikinci yarısında Türkiye'de satışa sunulacak Yeni L200 ile bütün dikkatleri üzerine çekti.

Mitsubishi Motors'un geliştirdiği Konsept XR-PHEV II, 85. Cenevre Uluslararası Otomobil Fuarı'nda en fazla dikkat çeken modellerden biri olmayı başardı. Outlander PHEV'in gördüğü ilginin ve elde ettiği başarılı satış grafiğinin ardından Mitsubishi'nin plug-in hibrit araçlara odaklandığını belirten Temsa Motorlu Araçlar Genel Müdürü Eşref Zeka, bu anlamda Cenevre Otomobil Fuarı'nın yenilikçi teknolojilerin tanıtıldığı bir platform olduğunu belirtti.

Temsa Motorlu Araçlar Genel Müdürü Eşref Zeka ayrıca, Yeni L200 ile pazardaki güçlü konumu korumayı hedeflediklerini, önümüzdeki yıl yeni ASX'in gelmesiyle tamamlanacak binek ürün gamında büyümeyi öngördüklerini vurguladı.

Mevcut ASX'in dizel motor seçeneğinin önümüzdeki birkaç ay içinde Türkiye'de olacağını açıklayan Zeka, "Tamamen yenilenen ASX ise 2016 yılının ikinci yarısında Türkiye pazarına giriş yapmış olacak." diye belirtti.



MITSUBISHI MOTORS'UN AVRUPA'DAKİ SATIŞLARI %28 ARTTI

Mitsubishi Motors, Avrupa'daki varlığının 40. yılını kutladığı 2014 yılında, faaliyet gösterdiği 34 Avrupa ülkesinde 136.928 adet satış gerçekleştirdi. 2013 yılına kıyasla %28'lik artışı gösteren bu rakam, Mitsubishi'nin bölgedeki konumunu güçlendirdiğini ortaya koydu.

Mitsubishi Motors'un elde ettiği büyümede, satışları %33 oranında artan ASX modelinden %26'lık artış kaydeden Pajero gibi efsane modellere, satışlarını %33 artırarak Türkiye'de de segmentinin lideri olan L200'e kadar, tüm modellerin katkısı oldu. Space Star ve Attrage modelleri de büyümeyi destekledi.

Avrupa pazarına kademeli olarak sunulan Mitsubishi Outlander PHEV, rekabete karşı büyük farkla Avrupa'da en iyi satan plug-in hibrit otomobil oldu. Modelin en iyi performans gösterdiği ülke, 2014 cari yılı

içerisinde en yakın rakibinin çok üzerinde performansla 2.289 adet satışın yapıldığı ve 'Süper Ekonomik Otomobil' sınıfında yaklaşık %50 pazar payının elde edildiği İsveç oldu.

Mitsubishi Motors büyümesini sürdürecektir

Mitsubishi Motors için bu olumlu trendin, bu yıl tamamen yenilenerek pazara sunulacak L200 pikap ve diğer model lansmanları ile 2015 yılında da süreceği öngörülmüyor.

MITSUBISHI, TAYLAND CAR OF THE YEAR 2015'TE 6 ÖDÜL BİRDEN KAZANDI

Mitsubishi Motors, Tayland Car of the Year 2015'ten tam 6 ödülle döndü. Segmentinin lideri Yeni L200, 'Pick-up Kategorisi'nde üç ödül alırken, Attrage, Pajero Sport ve Space Star da farklı kategorilerde ödüle değer bulundu.



Mitsubishi Motors, Yeni Mitsubishi L200, Space Star, Attrage ve Pajero Sport modelleriyle, Tayland otomobil endüstrisinin saygın isimlerinden oluşan jürinin 'en iyileri' belirlediği, Car of the Year 2015'te tam 6 ödülün sahibi oldu.

Önceki modele oranla yüzde 20 daha fazla yakıt ekonomisi sağlayan ve 181 beygir gücündeki Yeni L200, mükemmel bir performans sergileyerek en yüksek puana değer bulundu. İlk olarak Tayland'ta satışa sunulan, bu yılın ikinci yarısında ise Türkiye'ye gelecek olan L200, aralarında 'En İyi 4x4 Pick-up', 'En İyi Yüksek Kabinli Pick-up' ve 'En İyi Yüksek Teknolojiye sahip Motorlu Pick-up'ın da bulunduğu en önemli 3 ödülün sahibi oldu.

Yeni L200'ün yanı sıra Mitsubishi, Attrage modeliyle üst üste ikinci kez 'En İyi Binek Otomobil Ödülü'nü ve Space Star ile 'En Üstün Yakıt Ekonomisine Sahip Çevreci Otomobil Ödülü'nü kazandı. Mitsubishi Pajero Sport da üst üste tam altıncı kez 'Çok Amaçlı Pick-up Ödülü'nü alarak 4x4 performansını ve kalitesini bir kez daha kanıtladı.



YENİ MITSUBISHI OUTLANDER NEW YORK MOTORSHOW'DA TANITILDI

Yeni Outlander, güçlü ve dinamik görünümü ve rafine sürüş deneyimiyle yeniden tasarlandı. Mitsubishi Motors'un üstün güvenlik standartlarını barındıran Yeni Mitsubishi Outlander, SUV segmentinde fark yaratmayı hedefliyor.

Yeni Outlander, gelişmiş yol performansı, kullanım ve gaz tepkisi, iyileştirilmiş gürültü ve titreşim seviyesi ve sürüş performansı gibi işlevsel özelliklerinin yanı sıra yenilenen cesur tasarımıyla da dikkat çekiyor. Gövde ve süspansiyon yapısı da geliştirilen Yeni Mitsubishi Outlander, daha sessiz ve konforlu bir sürüş deneyimi vaat ediyor.

Yenilenen ön tasarımıyla Yeni Mitsubishi Outlander, hem yolcular hem de araç için benzersiz koruma sağlarken, daha modern ve agresif bir görünüme kavuştu. Yeni Mitsubishi Outlander, yeni tasarım ön ızgara, halojen ön farlar, LED'li sinyal lambaları, 18 inç alaşımli jantlar, arka tampon ve LED'li stop lambalarıyla yepyeni bir tasarım sunarken 2014 ve 2015 yıllarında "Top Safety Pick+" olarak değerlendirilen Önden Çarpışma Önleme Sistemi (FCM), Şerit Takip Sistemi (LDW) ve Adaptif Hız Sabitleme Sistemi (ACC) ile gelişmiş güvenlik teknolojilerini de barındırıyor.

Mitsubishi Motors, güvenilirliği ve güvenlik standartlarının birleştiği 2016 Outlander'ı da tüm diğer araçları gibi 5 yıl/100 bin kilometre garantisiyle satışa sunuyor.

Mitsubishi Motors'un New York Otomobil Fuarı'nda dünyaya tanıttığı Yeni Outlander, bu yılın ikinci yarısında Türkiye yollarıyla buluşmaya hazırlanıyor.



MITSUBISHI ATTRAGE YAKIT TASARRUF REKORU KIRDI!

Mitsubishi Motors Filipinler, Attrage ve Space Star modellerinin yakıt verimliliğinin kanıtlanması için düzenlediği 'Ekonomik Sürüş Maratonu'nda, Mitsubishi Attrage bir depo yakıtla 1.647 kilometre mesafe kat ederek rekor kırdı.



Mitsubishi Motors Filipinler'in Attrage ve Space Star modellerinin yakıt verimliliği ve çevreye duyarlılığını kanıtlamak üzere düzenlediği 'Ekonomik Sürüş Maratonu'nda, Mitsubishi Attrage önemli bir rekora imza attı. Manuel şanzımanlı Attrage, beklentilerin üzerinde bir sonuç ortaya koyarak 1.647 kilometre yol kat etti. CVT şanzımanlı Attrage, 1.517,9 kilometre yolu geride bırakırken, Space Star ise 1.278,6 kilometre yolu kat etmeyi başardı.



"CANTER UZMANLARI" ARAMIZDA!

Temsa Motorlu Araçlar yetkili satıcılarındaki Canter satış yetkilileri 17 Mart Salı günü 'Marka Uzmanlığı Eğitimi' aldı.

Eğitime katılan 34 yetkili satıcıdan 45 satış temsilcisine, Canter ürün eğitiminin yanı sıra Eğitmen Engin Emre tarafından da 'Zafer Yolu' satış semineri verildi. Satış Departmanı'nın yeni çalışma modellerinin ve iş süreçlerinin anlatıldığı eğitimin ardından satış temsilcileri sınava girerek sertifika almaya hak kazandılar.



MITSUBISHI ATTRAGE İLE TEST GÜNLERİ 21-22 MART TARİHLERİNDE GERÇEKLEŞTİRİLDİ...

Temsa Motorlu Araçlar, Mitsubishi Attrage'ı deneyimlemek isteyenler için 21-22 Mart tarihleri arasında tüm yetkili satıcılarında 'Test Günleri' düzenledi.

Test Günleri; Adana, Ankara, Antalya, Balıkesir, Bartın, Bursa, Diyarbakır, Denizli, Erzurum, Eskişehir, Gaziantep, Hatay, İstanbul, İzmir, Kocaeli, Konya, Mardin, Mersin, Muğla, Niğde, Rize, Sakarya, Samsun, Tekirdağ, Trabzon, Şanlıurfa ve Van şehirlerindeki toplam 33 yetkili satıcıda gerçekleştirildi. Mitsubishi Attrage'ın farkını deneyerek görmek isteyen tüm sürücülere ikramlarda bulunularak çocuklara hediyeler dağıtıldı.



TEMSA MOTORLU ARAÇLAR SERVİS MÜDÜRLERİ TOPLANTISI ANTALYA'DA DÜZENLENDİ

Temsa Motorlu Araçlar, 2-4 Nisan tarihleri arasında Antalya'da 'Temsa Motorlu Araçlar Servis Müdürleri Toplantısı' düzenledi.



Temsa Motorlu Araçlar yetkili servislerinden 47 servis müdürünün katıldığı toplantıda 2014 yılı değerlendirmesi yapıldı ve yedek parça, saha operasyonları, eğitimler, garanti hizmetleri ve müşteri ilişkileri ile ilgili süreçlerin sonuçları paylaşıldı. Temsa Motorlu Araçlar Servis Müdürleri toplantısında ayrıca 2015 yılı ve gelecek dönem hedefleri ve iş planları da aktarıldı.

TEMSA MOTORLU ARAÇLAR SÜREÇ VE SİGORTACILIK EĞİTİMİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Temsa Motorlu Araçlar yetkili servislerinde çalışan servis danışmanlarına Süreç ve Sigortacılık Eğitimi 11-13 Mart tarihleri arasında İstanbul'da verildi.



Kaporta-boya servis danışmanlarının katıldığı eğitimde, süreç işleyiş ve sigorta sistemine dair birçok konu ele alındı. 27 servis danışmanın katılım gösterdiği eğitim sonrası yapılan sınav sonucunda, başarılı olan servis danışman adayları sertifika almaya hak kazandı.

MITSUBISHI ATTRAGE EĞİTİMLERİ YAPILDI

Temsa Motorlu Araçlar yetkili satıcıları satış personeline Mitsubishi Motors'un kompakt sedan otomobili Attrage'ın ürün eğitimi verildi.

5 Mart'ta İstanbul'da, 6 Mart'ta Ankara'da düzenlenen eğitimlere toplam 50 kişi katıldı. Mitsubishi Attrage ile yılın 2. yarısında satışa çıkacak dizel ASX ve Yeni L200 hakkında eğitim alan satış personeli rakip araçları yakından inceleyerek Attrage ile karşılaştırma fırsatı da buldu.



FUSO CANTER ARTIK KLİMALI



Fuso Canter, sınıfında fark yaratacak bir yenilik ile yaz aylarında kullanıcılarını serinletecek.

Sınıfında ismini yakıt ekonomisiyle özdeşleştiren Fuso Canter, yaz aylarında kullanıcılarını serinletecek. Fuso Canter yaklaşan yaz aylarında kullanıcılarına klima imkanı sunuyor. Temsa Motorlu Araçlar, Webasto markalı klimaları yetkili servisleri aracılığıyla kullanıcılarla buluşturuyor.

Mevcut Canter aracına klima montajı yaptırmak isteyenler, Webasto tarafından eğitim verilerek sertifikalandırılan Temsa Motorlu Araçlar yetkili servislerine davet ediliyor. Üstelik yeni araçlara takılan klimalar, araç garantisi kapsamında olup daha sonradan takılan klimalar ise; yedek parça garantisi altına alınıyor.

MITSUBISHI L200 TESLİMATLARI HIZ KESMİYOR

Temsa Motorlu Araçlar, Gediz Elektrik ve Muğla Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü'ne satışını gerçekleştirdiği Mitsubishi L200 ve Canter araçları teslim etti.

Gediz Elektrik, Şubat ayında 24 adet Mitsubishi L200 4x4 satın aldı. Bu teslimatlar ile birlikte Temsa Motorlu Araçlar, 2013 yılından beri Gediz Elektrik'e 127 adet L200 4x2 ve 72 adet L200 4x4 olmak üzere toplam 199 araç teslimatı gerçekleştirmiş oldu. Muğla Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü ise, 30 adet Mitsubishi L200 4x2, 3 adet L200 4x4 ve 10 adet Canter TF B85 Damperli Kamyon satın aldı. Araçlar, Temsa Motorlu Araçlar Satış Yöneticisi Hamza Keskintaş ve Filo Satış Yöneticisi Serkan Yeşilçimenli tarafından Gediz Elektrik ve Muğla Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü yetkililerine teslim edildi. Satışı gerçekleştiren Temsa Motorlu Araçlar Denizli Yetkili Satıcısı Özpaam Otomotiv yetkilileri düzenlenen teslimat törenine ev sahipliği yaptı.



ŞİMDİ MITSUBISHI ARAÇLAR 5 YIL GARANTİLİ

Dünyanın önde gelen otomotiv üreticilerinden Mitsubishi Motors, yeni satılacak araçlarını 3 yıl yerine 5 yıl/100.000 km boyunca garanti altına alacak. Söz konusu düzenleme, Mitsubishi markalı Pajero, Outlander, ASX, Lancer, Attrage ve Space Star binek araçlar ile L200 pikap modellerini kapsıyor.

Mitsubishi Motors, araçlarının garanti süresini 3 yıldan 5 yıl/100.000 km'ye çıkarıyor.

Sürdürülebilir sürüş keyfi için dayanıklı ve güvenilir araçlar üreten Mitsubishi Motors, sahip olduğu teknoloji ve bilgi birikimiyle kullanıcılarına sağlamlık ve güvenilirlik hissini yaşıyor. Mitsubishi Motors, Drive@earth sloganından yola çıkarak, sürdürülebilir bir dünya için sınıfında en ekonomik, çevreci ve verimli otomobilleri üstün mühendislik tecrübesi ile üretmektedir.



YETKİLİ SATICI
RÖPORTAJI

Mitsubishi Konya yetkili satıcısı Sefer Otomotiv'den Sefer Durmaz, gerçekleştirdiğimiz keyifli röportajda 30 yıllık hikâyesini bizimle paylaştı. 1980'lerde Mitsubishi ile tanışan Durmaz, aradan geçen yıllar içinde yaşadıklarını içtenlikle anlattı.

Sefer Durmaz

SEFER DURMAZ'IN KENDİ AĞZINDAN
MITSUBISHI'YLE TANIŞMA HİKAYESİ;

1975 yılında bir arkadaşım geldi. 'Konya'da Pilsa şirketi bölge yetkili satıcılığı arıyormuş beraber yapalım, sen ziraatçısın,' dedi. Ben de kabul ettim. Yalnız bir şartları vardı; 8 yıldır Konya'da yetkili satıcılık yapan bir şirket 1 milyon lira ciroyu yakalayamamıştı. Bu yüzden ilk sene 1.5 milyon lira ciro yapmayı garanti etmemiz gerekiyordu. Bu şartlarla başladık, ilk yılı 13 milyon lira ciro ile kapattık. Ortağım başka işlere yönelince ayrıldık, ben tek başıma devam ettim.

Övünmek gibi olmasın ama daha sonra Pilsa'nın 1 numaralı bölge yetkili satıcısı oldum. Tabii bu durumda Konya'nın zirai potansiyeli de büyük önem taşıyordu. Yağmurlama sulamayı bölgemizde ilk uygulayan şirket olmuştuk.

Adana'da Pilsa yetkilileri ile yemekte iken merhum Ergenekon Üçok Bey ile tanıştım. Çok kaliteli, seviyeli, işini benimseyen bir yöneticiydi. Sonrasında ben her Adana'ya gidişimde Ergenekon Bey'i ziyaret etmeye başladım. Bir gün bana dedi ki, 'Neden bizim mamulleri de satmıyorsun? Bu da ticaret...'

24 Haziran 1984'te gerçekleşen açılış hikâye başladı...

Yağmurlamayı sadece köylüye değil bölge müdürlükleri Konya'da olan Karaman, Niğde, Afyon'dan Isparta'ya kadar olan tarım kredi kooperatiflerine ve Pankobirlik'in kooperatiflerine de satıyordum. Temsa'ya; "Ben sadece römorklarınızı satabilirim," dedim. Devam eden 2-3 yıl içerisinde 300-400 adet Temsa römorku satmışım.

İşte, benim Temsa'cılığım böylece 1980'lerde başlamış oldu. Sonrasında merhum ve saygıdeğer insan Özdemir Sabancı'nın Mitsubishi'nin distribütörlüğünü aldığını ve yetkili satıcı aradığını duydum. Ergenekon Bey vasıtasıyla tanıştığımız Özdemir Bey'e isteğimi anlattım. 24 Haziran 1984'te güzel bir açılış gerçekleştirdik. O günkü Temsa Genel Müdürü Sayın Tamer Unlü Bey bir çuval eşantyonla açılışa katıldı. O gün dağıtılan tırnak makasları hala insanların elinde görülebilir.

Açılışa o günkü gençliğim ve acemiliğimden dolayı yalnızca iki tane fotoğraf çektirebilmişim. Biri Sayın Tamer Bey'in tebrik anı, diğeri de kurban kesim karesi. Dükkan toplamda 70 m², o zamanki otogara yakın bir yerdedi. Açılışa sergilediğimiz araçlar; Mitsubishi Colt, Lancer, alçak ve yüksek tavanlı L300, Galant, 8 kişilik 1.8 motorlu Space Star, iki çeşit kamyon tek lastik, tek kabin pick-up, L100 pick-up, daha sonra uzun bir zaman ruhsatını alamadığımız L100 koltuklu... Yani bugünkü çeşitten fazlası...



1944 yılında Konya'da doğup büyüyen ve Atatürk Üniversitesi'nden Ziraat Yüksek Mühendisi olarak mezun olan Sefer Durmaz, farklı sektörlerde çalıştıktan sonra 24 Haziran 1984'te Konya Mitsubishi yetkili satıcısı oldu. 30 yılın sonunda 25 çalışanıyla Mitsubishi Sefer Otomotiv bugünkü haline geldi.





Mitsubishi çok iyi bir marka, Temsa çok iyi bir şirket...

Bir elimizde dünyanın dev otomobil markalarından biri Mitsubishi markası, bir elimizde de Türkiye'nin devi Sabancı Holding... 30 yıllık emeklerimiz sonucunda bugün showroomumuz, 25 kişinin çalıştığı bir yere dönüştü. Tüm bu süreç bana büyük bir gurur veriyor. Mitsubishi ailesinin bir parçası olmaktan da mutluluk duyuyorum."



"L200 uzun zamandır amiral gemimiz olmaya devam ediyor. Mitsubishi sağlamlığı, dayanıklılığı, sunduğu özellikleri ve güvenilirliğiyle kullanıcılarını memnun ediyor."



Sefer Durmaz, L200'ün uzun zamandır amiral gemisi olmaya devam ettiğini söylüyor ve devam ediyor; "Mitsubishi, bu sektörde Türkiye'ye giren ilk Japon ve Uzak Doğu markası olarak daha çok tanınıyor. Bu bilinirliğe karşılık sağlamlığı ve güvenilirliğiyle kullanıcıları memnun ediyor."

Kendisi de bir Mitsubishi kullanıcısı olan Durmaz için müşteri memnuniyeti her şeyden önce geliyor. Müşterilerden söz açılınca konuyu hemen memnuniyete getiriyor; "Hem çevremde Mitsubishi kullananların hem de diğer müşterilerimizin kullandığı araçlardan dolayı bayimizden memnun olduğunu görmek, markamız adına ve şahsi olarak bana büyük bir gurur vermektedir."

İşte Sefer Durmaz'ın Mitsubishi'de yaşadığı en ilginç anısı;

"1993 yılının son haftasında Konya Şeker Fabrikası'na 40 adet L200 4x2 vermek üzere pazarlık çalışmalarımız sürüyordu. Önümüzde önemli bir ihale var. Bu arada, 28 Aralık 1993 günü kalp krizi geçirmiş, yatıyordum, enfaktüs falan dinlemiyordum, aklım fikrim ihalede..."

30 Aralık günü öğle saatlerinde fabrikanın Ziraat Müdürü Evrigen Bey aradı; '40 adet aracı alıyoruz, yalnız plakalar yılbaşından evvel çıkmalı. Amortisman düşmemiz gerekir,' dedi. O zamanlar plaka çıkarmak şimdiki gibi kolay değildi. Araçların bayiye intikali tırla olmuyor, Adana'dan yürüyerek gelmesi gerekiyordu. Yani araçların Konya'ya intikali için bir gecem vardı.

Hastalık mı önemli yoksa araçların teslimatı mı? Tabii ki teslimat önemli dedim, gençlik güzel şeydi... Temsa'nın teslimat görevlisi, Hasan Cildan'ı aradım. Durumu anlattım. 30 Aralık günü öğleden sonra Adana'da ehliyeti olan berber, kasap, terzi vs. kim varsa toplamış, 31 Aralık sabahı Konya Şeker Fabrikası'nda olacak şekilde yola çıkarmış. Tüm risklere rağmen Temsa'nın da desteğiyle sözümüzü yerine getirmiştik."

Son olarak;

35 yıllık bir döneme geriye dönüp baktığımda yaşadıklarımın büyük gurur duymaktayım. Çalışma hayatımız boyunca karşılıklı sevgi ve saygımız hiçbir zaman eksik olmadı. Temsa ile çalışıyor olmaktan mutluluk duyuyorum. Çalışmakta olan tüm müdür ve çalışanlara saygılarımı ve teşekkürlerimi arz ediyorum.



İÇ ANADOLU'NUN İNCİSİ KONYA

Canınınız arabaya atlayıp kısa bir tatil yapmak ve kendinize zaman ayırmak mı istiyor? O zaman size Konya'yı önerelim...

Tüm dünyanın tanıdığı ve öğretilerine saygı duyduğu **Mevlana Celeleddin-i Rumi**'nin yaşadığı ve öldüğü yer olan Konya, her açıdan büyük öneme sahip illerimizden biridir. İnsani düşünceleri ve **Mevlevilik** konusundaki öğretileri ile çok önemli bir düşünce adamı olan **Mevlana**'nın yeşil kubbeli türbesinin de bulunduğu **Mevlana Müzesi**'ni ziyaret edebilir ve güzel bir şehir turu yapabilirsiniz.

Tarihi açıdan da büyük öneme sahip Konya, bağımsızlığını ilan edilen ilk Türk Devleti olan **Anadolu Selçukluları**'nın da başkentliğini yapmıştır. 1220'de tahta çıkan ve en ünlü Anadolu Selçuklu hükümdarlarından biri olan **I. Alaeddin Keykubad**, Akdeniz kıyısında önemli bir liman olan Kalonoros'u (bugünkü Alanya) almıştır. Dünyanın en eski yerleşimlerinden biri olan **Çatalhöyük**, 2012 yılında UNESCO Dünya Miras Listesi'ne alınmıştır.

Konya'ya gittiğinizde mutlaka uğramanız gerek yer arasında **Sille** vardır. Konya'nın 8 km Kuzey batısında deniz seviyesinden 1152 metre yüksekte iki dağ arasında vadi görünümünde olan bir yerleşim merkezi olan Sille'de görülmesi gereken çok önemli tarihi mekanlar vardır. Sille taşı ile yapılan Sille evlerini ve fizik yapısı itibarıyla yukarıdan aşağıya inişli-çıkışlı, şekilli ve taş döşeli olan sokaklarını fotoğraflayabilir ve anılarınızda güzel kareler bırakabilirsiniz.

Akşehir'deki **Nasreddin Hoca Türbesi**'ni ve **Karapınar**'daki Mekke Gölü'nü ziyaret ettikten sonra sonra bir yerde mola verip mutlaka Konya'ya özel bir lezzet olan etli ekmeği yemelisiniz. Günün sonunda izleyebileceğiniz sema gösterileri ile adeta boyut değiştirebilir ve ruhunuzu dinlendirebilirsiniz.



Sille Mağaraları



Nasrettin Hoca Türbesi



Mevlana Türbesi



Sille Aya Eleni Klisesi



Meke Gölü